

Προς τον
Πρόεδρο της
ΑΘΗΝΑΪΚΗΣ ΖΥΘΟΠΟΪΑΣ Α.Ε.
Κύριο.
JAC VAN HERPEY

Ρόδος 04-10-2010

Κοινοποίηση Προς:
Α. Διευθυντή Πωλήσεων Νοτίου Αιγαίου
Κύριο. Κουτσομίτη Βασίλη.
Β. Νομικό Σύμβουλο.
Δικηγόρο Στον Άρειο Πάγο.
Κύριο. Μαλλιαρό Νικόλαο.

Κύριε, Πρόεδρε.

Είμαι πελάτης Σας, έμμεσα, πλέον δεκαπενταετίας. Διακινώ τα προϊόντα Σας στο Νησί της Ρόδου, όλα αυτά τα χρόνια, με μειωμένο κέρδος.

Πρόσφατα, προφανώς ένεκα της γενικότερης οικονομικής κατάσταση που επικρατεί στην Ελλάδα, οι συνεργάτες μου από τους οποίους προμηθεύομαι τα προϊόντα Σας, προσέλκυσαν τους πελάτες μου με τιμές που μου ήταν αδύνατο να τους ακολουθήσω. Τούτο με έκανε να αποταθώ, με επιμονή προς τον Κύριο Κουτσομίτη Βασίλη, ως υπεύθυνο της περιοχής μας, για άμεση συνεργασία μας. Έτυχα άμεσης και ευμενούς αντιμετώπισης.

Τις προηγούμενες ημέρες, με αφορμή την παρουσία στο νησί, για άλλες υποθέσεις του νομικού Σας συμβούλου, κυρίου Μαλλιαρού Νικόλαου, κάτω από την πίεση του χρόνου που του ασκείτο, συναίνεσα σε προσημείωση της ακίνητης περιουσίας της εταιρίας μου για λογαριασμό Σας και προς εξασφάλιση της μελλούμενης συνεργασίας μας σε προσημείωση ύψους ποσού των εκατό χιλιάδων euro, (100.000,00).

Ένεκα ρύθμισης της μεταξύ μας συνεργασίας υπέγραψα ένα συμφωνητικό περίπου τρία λεπτά πριν την συναίνεσή μου στην προσημείωση, Σας προσαρτάται της παρούσης προς ενημέρωσή Σας. Δεν υπήρχε το χρονικό περιθώριο, ώστε να επανεξεταστεί τούτο προς διασαφήνιση και αποκρυστάλλωση της μεταξύ μας μελλούμενης συνεργασίας. Αν και δεν συμφωνούσα με την ασάφεια και την απόλυτα μονομερή διασφάλιση της επικείμενης συνεργασίας μας, το υπέγραψα ένεκα καλής πίστης και εμπιστοσύνης που μου ενέπνευσε ο Νομικός Σας σύμβουλος κύριος Μαλλιαρός Νίκος και του μεγέθους και της αξιοπιστίας της εταιρία Σας.

Ευχαριστώ θερμά και τον Κύριο Κουτσομίτη Βασίλη και τον Κύριο Μαλλιαρό Νίκο, με αντιμετώπισαν με συμπάθεια και μου ενέπνευσαν εμπιστοσύνη.

Ωστόσο.

- ✓ Οι καταστάσεις στον οικονομικό τομέα είναι ευμετάβλητες προς το δυσμενέστερο, με την παρούσα κατάσταση σε παγκόσμιο επίπεδο και ειδικότερα στην χώρα μας.
- ✓ Προσφέρθηκα, να Σας διασφαλίσω την συνεργασία μας, με εξασφάλιση πολλαπλάσια της προσημείωσης της οποίας συναίνεσα σε μία περιουσία που ανήκει στην εταιρία μου, μα και με την προσωπική μου τέτοια.
- ✓ Πολλές από τις μέλλουσες πωλήσεις, των προϊόντων Σας, πιθανόν να είναι αυξημένα επισφαλείς. Αντιθέτως με αυτές που πρόκειται να γίνουν μέσω της μεταξύ μας συνεργασίας, ένεκα της εξασφάλισης που Σας παρείχα.
- ✓ Οι δικές μου πωλήσεις, των προϊόντων Σας δεν τυγχάνουν ανάλογης εξασφάλισης και είναι βέβαιο ότι πολλές από αυτές πρόκειται να είναι επισφαλείς.
- ✓ Τα πρόσωπα, τα οποία εκτιμώ και μου έδωσαν την ευκαιρία να συνεργαστώ, άμεσα μαζί Σας, πιθανόν να μην ευρίσκονται και αύριο στην εταιρία Σας η να μην έχουν την μέριμνα της μεταξύ μας συνεργασίας.

Ένεκα λοιπόν, των ανωτέρω και άλλων, που πιθανόν δυσχεράνουν μία συνεργασία που ακόμη δεν έχει αρχίσει, ζητώ από Σας πριν τούτο συμβεί, να ΑΚΥΡΩΣΕΤΕ την εν λόγο αναφερομένη σύμβαση εγγυήσεως και να την αντικαταστήσετε με μία νέα που να τυγχάνει της δικής Σας επιστασίας προς τούτο.

Να έχει την άμεση μέριμνα των στελεχών της εταιρίας Σας και δη του εμπορικού και πιστωτικού τμήματος της.

Από την δική μου μεριά Σας προτείνω, η μεταξύ μας συνεργασία εφόσον είναι οικονομικά εξασφαλισμένη να έχει την μορφή ενός ανοιχτού αλληλόχρεου λογαριασμού έως το ύψος των ενενήντα χιλιάδων euro, (90.000,00).

Δώστε μου την ευκαιρία να προσφέρω τα προϊόντα Σας στο νησί, καρπωνόμενος το εμπορικό μου κέρδος, χωρίς την χρηματοοικονομική επιβάρυνση, ώστε να δίνουμε και εγώ με την σειρά μου να ανταπεξέλθω στις όποιες επισφάλειες κομίζουν οι πωλήσεις των προϊόντων Σας στην επιχείρησή μου.

Με εκτίμηση.

Σπανός Χρήστου Θωμάς.